



La douche sécurisée qui séduit les seniors

L'entreprise de Régis Rocton a inauguré de nouveaux locaux samedi : une extension justifiée par une exceptionnelle croissance sur son marché.

Un nouveau dépôt, des bureaux, une salle et un camion d'exposition : la société ACS (Autonomie, confort, sécurité) de Selles-sur-Cher pousse les murs. En dix ans d'activité, elle a connu une croissance exceptionnelle. Son fondateur Régis Rocton en a expliqué la recette samedi dernier, lors de l'inauguration. Elle tient en trois ingrédients : un marché porteur, un bon produit, des équipes motivées. Le marché, c'est celui des seniors désireux de rester à domicile : une espèce pas vraiment menacée de disparition. L'autonomie à laquelle ils sont attachés suppose des équipements adaptés dans le domaine de la vie quotidienne, en particulier au niveau de la salle de bain où se produisent près de la moitié des chutes. Celles-ci entraînent hospitalisations, fractures, séquelles durables et même parfois, quelques décès. La première réponse de Régis Rocton s'est appelée « Crystalyne », une baignoire à porte qui a connu une belle carrière jusqu'à la fin des années 2010 (au point de lui valoir un Top de la performance dans nos colonnes). Puis est venu « Easyshower », espace douche sécurisé, davantage dans l'air du temps, qui cumule les bonnes idées : receveur de plain-pied antidérapant, siège ergono-



Un « trophée du meilleur patron » décerné à Régis Rocton par ses salariés : de quoi désespérer Billancourt !

mique, barre de maintien, parois coulissantes, accessoires de confort (balnéothérapie, séchoir). Depuis peu, un nouveau brevet a été déposé pour un système de vide-sanitaire assurant un accès facile à la

tuyauterie et la quasi-suppression des joints en silicone. Cerise sur le gâteau : Easyshower est un produit sur mesure, monté en moins d'une journée, un vrai plus pour les utilisateurs. « Nos techniciens le con-

çoivent en fonction des désirs du client et de la configuration de sa salle de bains » explique Régis Rocton. « Le receveur est fabriqué à la main aux dimensions voulues en fibre de verre, le matériau des coques de bateau, garanti à vie. »

Le meilleur patron

En peu de temps, Easyshower s'est hissé en tête de son marché avec un nombre d'installations doublant d'une année sur l'autre. « Nous en sommes à 1.100 en 2013 et prévoyons 3.000 en 2015 » annonce Régis Rocton. Entièrement fabriqués par des sous-traitants locaux, les équipements sont commercialisés et installés par des équipes opérant dans toute la France. Avec la douche innovante (qui représente désormais l'essentiel de l'activité), les effectifs ont doublé, passant de 26 à 55 salariés.

Du prospecteur au technicien, en passant par les employés, chacun sait que la satisfaction du client constitue la meilleure des publicités. Et les salariés portent fièrement les couleurs de l'entreprise : à l'issue de l'inauguration, samedi, ils ont remis à Régis Rocton un « trophée du meilleur patron ». Pour la lutte des classes, c'est raté !

Jean-Louis Boissonneau

repères

> L'espace douche Easyshower étant un produit sur mesure, le prix d'une installation peut varier dans des proportions importantes. « Les premiers devis tournent autour de 5.400 € » indique Régis Rocton. « Ce type d'équipement peut donner lieu à un crédit d'impôt à hauteur de 25 % et bénéficie

d'une TVA à taux réduit. » > Les devis sont établis après passage d'un technicien mètreur au domicile pour étudier la faisabilité du projet. La pose proprement dite s'effectue en une journée maximum sans travaux de faïence ni de carrelage.

La Ménaudière veut se développer

Un nouveau directeur a pris ses fonctions au centre médical SSR (Soins de suite et de réadaptation) de la Ménaudière à Chissay-en-Touraine. Jean-Jacques Portron, qui succède à Antoine Gaspari, effectue un retour aux sources



tous les malades en phase de convalescence ou de réapprentissage de l'autonomie. « Nos patients sont issus des établissements de santé régionaux ».

Pathologies lourdes
Traumatologie, orthopédie,

